

UPDATE

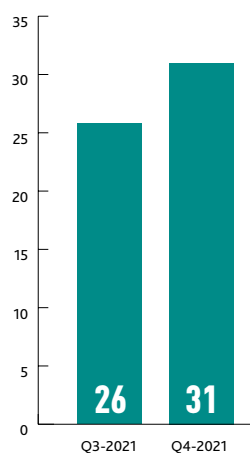
# Deals Flowers & Food-sector Q3/Q4-2021

Graag geven wij u een update van transacties in de Flowers & Food-sector in het tweede halfjaar van 2021. Het aantal deals in de Flowers & Food-sector is het afgelopen halfjaar toegenomen ten opzichte van het eerste halfjaar. In het eerste halfjaar waren er in totaal 50 deals, en in het tweede halfjaar 57 deals. Daarnaast is de interesse van private equity (PE) en internationale kopers en verkopers in de sector eveneens toegenomen.

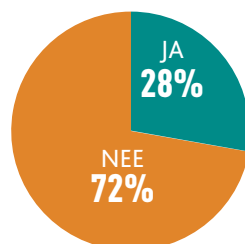
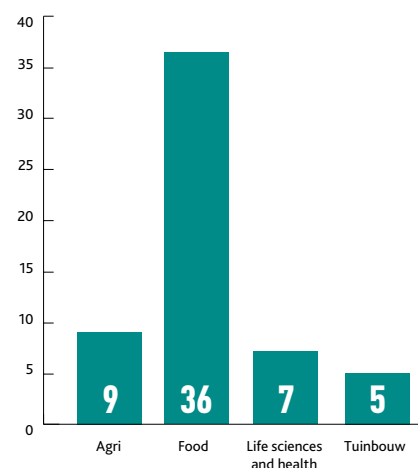
## Deals in de Flowers & Food-sector Q3/Q4-2021 (Nederland)

Bronnen: Mena.nl, Merger Market, BDO (openbare deals)

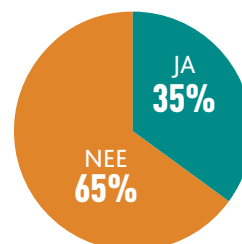
Aantal deals in Nederland in de F&F sector  
Q3 & Q4 2021



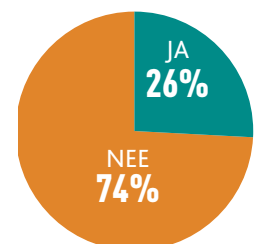
Aantal deals in verschillende subsectoren  
Q3 & Q4 2021



Betrokkenheid  
private equity



Koper buiten  
Nederland



Verkoper buiten  
Nederland

## M&A-activiteit in Nederland in de Flowers & Food-sector Q3/Q4-2021

Hieronder vindt u een overzicht van de activiteiten op het gebied van mergers & acquisitions (M&A) in Nederland gedurende Q3/Q4-2021 in de Flowers & Food-sector, waarbij de aandelen of een gedeelte van de aandelen zijn/is overgegaan van target naar koper.

### Target | Koper

- 1 **Dutch Seafood Company** | Hilton Food Group
- 2 **Moorberries** | ASF Holding
- 3 **Hema Bakkerijen** | BACU
- 4 **Royal Taste Company** | Berk Partners
- 5 **KUBO** | NPM Capital
- 6 **BIC Ingredients** | AAK
- 7 **Coop Supermarkten** | Plus Retail
- 8 **Advanced Berry Breeding** | Plantas de Navarra
- 9 **Katjang Pedis** | Waterland
- 10 **JoGrow** | Synergia Capital (Plant World)
- 11 **Poke Perfect** | Poké House
- 12 **Benfried** | Arvesta

Bronnen: Mena.nl, Merger Market, BDO (openbare deals)



## Deals uitgelicht Q3/Q4-2021

### TARGET



### KOPER



<b>Datum</b>	8-7-2021
<b>Target</b>	Van Dillewijn Group B.V.
<b>Koper</b>	Koninklijke Paardekooper Group B.V.
<b>Verkoper</b>	Van Dillewijn Group shareholders
<b>Omschrijving deal</b>	Paardekooper, een familiebedrijf gespecialiseerd in de verpakkingen voor sierteelt, heeft Van Dillewijn Group, een bedrijf dat verpakkingen, decoratiematerialen en bloemisterijartikelen levert aan de sierteeltsector, overgenomen. De bedrijfsonderdelen Alflora, Terra International, Vaselife International en Synpro Moulding zijn onderdeel van de deal.
<b>Deal rationale</b>	Deze overname versterkt de positie in duurzame verpakkingen. Ook levert de overname synergievoordelen op.

## TARGET



## KOPER



<b>Datum</b>	20-7-2021
<b>Target</b>	Coppens Diervoeding B.V.
<b>Koper</b>	De Heus Voeders B.V.
<b>Verkoper</b>	Coppens Family
<b>Omschrijving deal</b>	De Heus Voeders, een veevoederbedrijf, heeft branchegeenoot Coppens Diervoeding overgenomen. De familie Coppens heeft al haar aandelen verkocht.
<b>Deal rationale</b>	Deze overname past bij groeiambities van De Heus en zal de productiecapaciteit en flexibiliteit verder uitbreiden. De Heus neemt de diervoederfabriek van Coppens over en beschikt hierdoor over tien diervoederfabrieken in Nederland.

## TARGET



## KOPER



<b>Datum</b>	7-10-2021
<b>Target</b>	Pizza Planet
<b>Koper</b>	New York Pizza
<b>Verkoper</b>	Pizza Planet shareholders
<b>Omschrijving deal</b>	New York Pizza, een Nederlandse pizzarestaurantketen, heeft Pizza Planet, een Duitse branchegeenoot, overgenomen. Pizza Planet heeft 30 locaties in Duitsland.
<b>Deal rationale</b>	De deal vormt een belangrijke stap voor New York Pizza om een van de grootste spelers in de Duitse pizzabezorgingsmarkt te worden.

## TARGET



## KOPER



<b>Datum</b>	9-11-2021
<b>Target</b>	Four Seasons Food B.V.
<b>Koper</b>	Neerlands Glorie Groente & Fruit B.V. (HAK)
<b>Verkoper</b>	Four Seasons Food shareholders
<b>Omschrijving deal</b>	HAK, een fabrikant en merk voor groente- en vruchtenconserven, heeft bekend gemaakt om Four Seasons Food, een fabrikant van kant-en-klaarsoepen, sauzen en maaltijdoplossingen over te nemen.
<b>Deal rationale</b>	Deze overname past bij de groeistrategie van HAK om zowel organisch als via overnames te groeien. Four Seasons Food zal blijven opereren onder zijn eigen naam. De bedrijven zullen nauw gaan samenwerken op het gebied van internationale distributie en productinnovatie.

## Constateringen

- ▶ Het aantal deals in de Food & Flowers-industrie is in het tweede halfjaar van 2021 met ruim 14% gestegen ten opzichte van het aantal deals in het eerste halfjaar van 2021.
- ▶ Het relatieve aantal deals met betrokkenheid van private equity in het tweede halfjaar van 2021 betrof 28%, dit is een stijging ten opzichte van het eerste halfjaar van 2021, waarin de betrokkenheid van private equity 20% betrof. Met name bij deals in de foodsector was private equity vaker betrokken in de tweede helft van 2021.
- ▶ Het aantal cross-border transacties is in het tweede halfjaar van 2021 gestegen ten opzichte van het eerste halfjaar. In het tweede halfjaar van 2021 was de koper in 35% van de deals een buitenlandse partij, ten opzichte van 30% van de deals in de eerste helft van 2021. Nederlandse partijen namen in het tweede halfjaar van 2021 in 26% van de deals een buitenlandse partij over ten opzichte van 22% in de eerste helft van 2021.

## Bevindingen BDO M&A

- ▶ De toename in deals in het tweede halfjaar van 2021 ten opzichte van het eerste halfjaar van 2021 laat zien dat het vertrouwen in de Food & Flowers-markt stijgt. De verwachte economische groei voor 2022, veroorzaakt door toename in de internationale handel en particuliere consumptie, zorgen voor positieve vooruitzichten in de Food & Flowers-sector.
- ▶ Het toenemende aantal deals met een internationaal karakter in het tweede halfjaar van 2021 ten opzichte van de deals in het eerste halfjaar van 2021, onderschrijft dat de Nederlandse Food & Flowers-sector een interessante en stabiele markt blijft om in te investeren, ook voor buitenlandse kopers.
- ▶ Wat opvalt is dat er een aanzienlijke stijging was in het aantal deals binnen de foodsector in de tweede helft van 2021 van ruim 40% ten opzichte van het eerste halfjaar.
- ▶ Voor de Nederlandse voedingsindustrie zijn de vooruitzichten neutraal met een stabiele, maar beperkte groei. Er is wel een groeiontwikkeling te zien in de markt van gezonde en duurzame voeding, en dan met name in niches zoals de vegetarische voeding.
- ▶ De verwachting is dat de groei in het marktaandeel van online supermarkten de komende tijd zal doorzetten, wat druk zal leggen op de fysieke supermarkten om zich te onderscheiden ten opzichte van de online supermarkten.

Bronnen: Mena.nl, Merger Market, Rabobank, BDO (openbare deals)

## Meer informatie

BDO Mergers & Acquisitions (M&A) is al jarenlang marktleider op het gebied van fusies en bedrijfsovernames in het midden- en familiebedrijf. Met een ervaren team van adviseurs begeleiden wij jaarlijks meer dan 100 ondernemers bij vraagstukken op het gebied van fusies, overnames, waardebeoordelingen en financieringen. In nauwe samenwerking met onze opdrachtgever richten we ons continu op het realiseren van de perfecte deal. Wilt u meer weten over de ondersteuning die BDO M&A u kan bieden bij koop of verkoop of bijvoorbeeld over het verkrijgen van aanvullende financiering? Neem dan gerust contact op met onze adviseurs.



**Maarten van Dijk** | Partner M&A  
T 06 - 24 53 74 89  
E maarten.van.dijk@bdo.nl



**Peter Zevenbergen** | Senior Adviseur M&A  
T 06 - 18 03 12 98  
E peter.zevenbergen@bdo.nl



**Mariëlle Ansems-van Mourik** | Senior Manager M&A  
T 06 - 42 73 56 01  
E marielle.ansems@bdo.nl



**Magali Esche Rozendaal** | Adviseur M&A  
T 06 - 39 44 63 01  
E magali.escherozendaal@bdo.nl

Vond u dit interessant? Ontvang - net als 19.000 andere abonnees - het laatste nieuws over bijvoorbeeld actuele publicaties en onderzoeken, fiscale regelgeving en wetwijzigingen tweewekelijks in uw mailbox! Meld u aan via [bdo.nl/nieuwsbrief](https://bdo.nl/nieuwsbrief)

Deze publicatie is zorgvuldig voorbereid en tot stand gekomen, maar is in algemene bewoordingen gesteld en bevat alleen informatie van algemene aard. Deze publicatie bevat geen advies voor concrete situaties, zodat uitdrukkelijk wordt afgeraden om zonder advies van een deskundige op basis van de informatie in deze publicatie te handelen, na te laten of besluiten te nemen. Voor het verkrijgen van een advies dat is toegesneden op uw concrete situatie, kunt u zich

wenden tot BDO Advisory B.V. of een van haar adviseurs. BDO Advisory B.V., de met haar gelieerde partijen en haar adviseurs aanvaarden geen aansprakelijkheid voor schade die het gevolg is van handelen, nalaten of het nemen van besluiten op basis van de informatie in deze publicatie.

BDO is een op naam van Stichting BDO te Amsterdam geregistreerd merk.

In deze publicatie wordt BDO gebruikt ter aanduiding van de organisatie die onder de merknaam 'BDO' actief is op het gebied van de professionele dienstverlening (accountancy, belastingadvies en advisory).

BDO Advisory B.V. is lid van BDO International Ltd, een rechtspersoon naar Engels recht met beperkte aansprakelijkheid, en maakt deel uit van

het wereldwijde netwerk van juridisch zelfstandige organisaties die onder de naam 'BDO' optreden.

BDO is de merknaam die wordt gebruikt ter aanduiding van het BDO-netwerk en van elk van de BDO Member Firms.